

Checken Sie Ihre Chancen

Unser privates Glück und Wohlfühl steht in unmittelbarem Zusammenhang mit unserer beruflichen Zufriedenheit.

*Wie zufrieden sind **Sie**?*

*Wie ist **Ihre** Situation?*

Nehmen Sie sich fünf Minuten Zeit über die folgenden Fragen nachzudenken:

- Bin ich mit meinem derzeitigen Leben zufrieden?
- Macht mir meine derzeitige Arbeit Spaß?
- Habe ich in den nächsten Jahren Aufstiegschancen?
- Will ich auch in 10 Jahren noch in meinem jetzigen Beruf arbeiten?
- Entspricht mein Einkommen meinen Vorstellungen?
- Stimmt mein Einkommen mit meinen Wünschen und Zielen überein?
- Befriedigt mich meine berufliche Aufgabe in jeder Hinsicht?
- Habe ich mit 50 noch einen sicheren Arbeitsplatz?

Konnten Sie alle Fragen mit einem klaren "Ja" beantworten?

Wenn nicht, dann nehmen Sie Kontakt mit mir auf!

Kunden-Kontakter/-in

Im Rahmen eines 400,-€Beschäftigungsverhältnisses stellen Sie Kundenkontakte her und legen erste Kundentermine für die Beratung durch ausgebildete und bei der IHK registrierte FSV-Konzeptberater.

Finanzdatenerfasser im Karriere- und Ausbildungssystem der FSV

Hier besteht das Angebot für den, der eine neue berufliche Herausforderung in Form einer Berufsaus- und -weiterbildung sucht. Die Chance wird geboten, nicht nur den Einstieg in eine für ihn neue Branche zu finden, sondern auch durch die im Karrieresystem vorhandenen Möglichkeiten über Leistung und Ausbildung bis in das Management der FSV AG aufzusteigen.

Nach einer fundierten Einarbeitung ist es Ihre Aufgabe, die Finanzdaten des Kunden zu erfassen und den FSV-Konzeptberatern zuzuführen. Gleichzeitig starten Sie durch im FSV-Ausbildungsangebot zum Versicherungsfachmann/ zur Versicherungsfachfrau (IHK).

Durch die Teilnahme an der sehr praxisorientierten Ausbildung und den Schulungen der FSV AG (auch zweitberuflich neben Ihrer Hauptbeschäftigung möglich) erlernen Sie die notwendigen theoretischen und praktischen Grundlagen für die Finanzdatenerfassung und Konzeptberatung mit einer firmeninternen Abschlussprüfung.

Daran schließt sich die Ausbildung zum/zur Versicherungsfachmann/-fachfrau (IHK) in der FSV-Ausbildungsakademie in Kaiserslautern an, womit sich Ihnen alle beruflichen Chancen der Finanzdienstleistung eröffnen.

Parallel dazu erzielen Sie durch die Tätigkeit in der Finanzdatenerfassung Ihren Zielen und persönlichen Notwendigkeiten entsprechend ein ausreichendes Einkommen, um finanziell gesichert zu sein.

Mit erfolgreich abgeschlossener Ausbildung haben Sie sich qualifiziert zum Konzeptberater und steigen dementsprechend im FSV - System auf.

Konzeptberater

Als Konzeptberater ist es Ihre Aufgabe, die durch Sie und die Kunden-Kontakter gewonnenen Klienten nach Auswertung der Kundensituation zu beraten und dauerhaft zu betreuen.

Hieraus entsteht nicht nur die unmittelbare Einkommenschance durch erfolgreiche Beratung des Neukunden, sondern darüber hinaus eine hohe Sicherheit im Einkommen für Ihre Zukunft.

Das FSV-Vergütungssystem basiert auf Leistung und Zuverlässigkeit.

Sie haben die Möglichkeit, eigene Konzeptberater durch Ausbildung im System zu qualifizieren und sind am Ergebnis Ihres Teams finanziell beteiligt.

So entwickeln Sie sich, begleitet durch ein breites Weiterbildungsangebot, im Laufe der Zeit vom Konzeptberater zur Führungskraft.

Als FSV-Konzeptberater starten auch Versicherungs- und Finanzberater, die als Quereinsteiger bereits in der Finanzdienstleistungsbranche tätig sind bzw. waren und die gesetzlichen Anforderungen bereits erfüllen

Führungskraft

Jetzt ist es Ihre Aufgabe, die Partner und Partnerinnen in Ihrem Team miteinander zu vernetzen.

Über eine breite Ebene an Kundenkontaktern und über das FSV-Kundengewinnungssystem "Family, Friends and more" stellen Sie sicher, dass die Konzeptberater in Ihrem Team einen ausreichenden Kundenzufluss haben.

So ist Ihr Team nicht nur interessant für den Neueinstieg, sondern gibt auch jedem, der schon innerhalb des Finanzdienstleistungssektors tätig ist und die Voraussetzungen gesetzlicher Art erfüllt, eine ausgezeichnete Perspektive zum Quereinstieg in Ihr Team.

Sie leiten die Aus- und Weiterbildung Ihres Teams und übernehmen im Laufe der Zeit die Leitung eines Büros oder einer Direktion.

Alternativ spezialisieren Sie sich auf ein bestimmtes Fachgebiet und sind als Spezialist in diesem Bereich tätig.

Im Laufe der Zeit an und mit neuen Aufgaben zu wachsen, ist die Herausforderung, aber auch die Chance, die im dreigeteilten FSV - Erfolgssystem zu finden ist.